

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan di Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram mengenai prospek pengembangan usaha Koperasi Sang Surya, dapat ditarik kesimpulan bahwa:

1. Potensi pengembangan usaha pada Koperasi Sang Surya yaitu meliputi, lokasi yang strategis sebagai upaya untuk menjangkau masyarakat luas dan usaha pembiayaan pada Koperasi Sang Surya akan dapat meningkatkan kesejahteraan para anggotanya.
2. Strategi pemasaran yang dilakukan oleh Koperasi Sang Surya saat ini masih belum cukup maksimal, masih sangat sederhana, dan belum memiliki laman website Koperasi Sang Surya sehingga masyarakat luas kurang mengetahui tentang informasi mengenai profil, kegiatan, usaha, dan pelayanan jasa yang terdapat di Koperasi Sang Surya. Dalam hal strategi usaha yang dilakukan oleh Koperasi Sang Surya, pembiayaan adalah yang paling banyak diminati oleh anggota dan masyarakat
3. Masih terdapat kendala dalam pengembangan usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram, sehingga menimbulkan adanya kekuatan dan kelemahan yang dialami oleh Koperasi Sang Surya. Kekuatan berada di lingkungan kampus, sehingga banyak dosen akan tertarik untuk menjadi anggota Koperasi Sang Surya kemudia jumlah anggota pada Koperasi Sang Surya akan meningkat pada setiap tahunnya.

Kelemahan kurangnya sarana dan prasarana, dan cara pemasaran yang masih sangat kurang maksimal.

5.2. Saran

Adapun saran-saran yang dapat penulis kemukakan agar sekiranya dapat menjadi manfaat, yaitu:

1. Bagi Koperasi Sang Surya, diharapkan mampu mengembangkan usaha-usaha yang ada pada Koperasi Sang Surya tidak hanya usaha yang berada dilingkungan kampus tetapi usaha tersebut dapat berkembang di luar kampus.
2. Koperasi Sang Surya perlu melakukan peningkatan pada strategi pemasarannya, seperti melakukan strategi pemasaran dengan cara promosi. Jika Koperasi Sang Surya ingin mengembangkan dan meningkatkan usahanya, Koperasi Sang Surya perlu membuat sistem website atau media sosial lainnya untuk mempromosikan usaha-usaha yang ada di Koperasi Sang Surya. Karena media sosial merupakan sarana informasi yang sangat efektif untuk meningkatkan profit usaha.
3. Koperasi Sang Surya diharapkan mampu:
 - a. Melakukan pendekatan kepada pimpinan fakultas unit-unit dan universitas agar mengeluarkan kebijakan bahwa segala kebutuhan dilakukan lewat Koperasi Sang Surya.
 - b. Berusaha lebih keras lagi melakukan sosialisasi kepada pegawai dan dosen, agar semua menjadi anggota koperasi, nyatanya pada saat ini

jumlah anggota koperasi baru sekitar 160, sementara jumlah pegawai dan dosen jumlahnya sekitar 300 orang.

- c. Koperasi Sang Surya diharapkan mampu meningkatkan sarana dan prasarana agar semua kebutuhan stakeholder di lingkungan UMMat dapat dipenuhi.



DAFTAR PUSTAKA

- Aziz, Riana Firda. 2019. *Pengembangan Usaha Miro Menengah Melalui Peran Koperasi (Studi Kasus Di Koperasi Serba Usaha (KSU) BMT Al-Jibaal Cirendeu Kota Tangerang Selatan)*. Skripsi: Fakultas Agama Islam Universitas Muhammadiyah Jakarta.
- Ermawati, Ita Dewi. 2014. *Analisis Laporan Keuangan Untuk Mengevaluasi Kinerja Keuangan Pada Koperasi Mahasiswa Universitas Muhammadiyah Surakarta*. Skripsi: Fakultas Keguruan Dan Ilmu Pendidikan Universitas Muhammadiyah Surakarta.
- Hanif, Jundi Faikar. 2016. *Analisis Prospek Dan Perkembangan Usaha Mikro Yang Memperoleh Bantuan Kredit Bergulir Dari Dinas Koperasi Dan UMKM Kota Semarang*. Skripsi: Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Universitas Diponegoro Semarang.
- Ismiyati, 2010. *Penerapan Bauran Dalam Meningkatkan Jumlah Anggota Pada Lembaga Keuangan Koperasi Serba Usaha Munggur Mojogedang Karangayar*. Skripsi: Program Studi Diploma III Manajemen Pemasaran Fakultas Ekonomi Universitas Sebelas Maret Surakarta.
- Mahasiswa Ekonomi Syariah Universitas Yudharta Pasuruan 2018. *Ekonomi Koperasi*.
- Nurbianti, 2019. *Persepsi Praktisi Bank Syariah Tentang Prinsip Ekonomi Islam (Studi Kasus Di Btn Syariah Kcp Parepare)*. Skripsi: Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam Institus Agama Islam Negeri (IAIN) Parepare.
- Raharja, sam;un Jaja. 2012. *Rospek Dan Tantangan Pengembangan Koperasi Di Indonesia Pasca*. Jurnal: Program Studi Ilmu Administrasi Bisnis Fakultas Ilmu Sosial Politik Universitas Padjajaran.
- Sumantri, Bambang Agus dan Permana, Erwin Putra 2017. *Manajemen Koperasi Dan Usaha Mikro Kecil dan Menengngah (UMKM)*. Mojoroto Kediri: Fakultas Ekonomi Universitas Nusantara PGRI Kediri.
- Sugiyono. 2020. *Metode Penelitian Kualitatif*. Bandung: Alfabeta.
- Sugiyono. 2021. *Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif*. Bandung: Alfabeta.
- Sutikno dan Hadisaputra. 2020. *Penelitian kualitatif*. Lombok: Holistica Lombok.

- Siyoto dan Sodik. 2015. *Dasar metodologi penelitian*. Yogyakarta: Literasi Media Publishing.
- Santoso, Hieronymus Budi. 2021. *Produk Kreativitas dan Kewirausahaan Industri Peternakan*. Yogyakarta: Andi.
- Suganda, Via. 2019. *Prospek Pendirian Koperasi Syariah Dalam Pemberdayaan Ekonomi Masyarakat*. Skripsi: Program Studi Perbankan Syariah Fakultas Syariah Dan Ekonomi Islam Institut Agama Islam Negeri (IAIN) Curup.
- Sarwani, dkk. 2019. *Pengembangan Usha Koperasi Produksi Akar Wangi "USAR" Sentra Industri Akar Wangi Di Kabupaten Garut Jawa Barat*. Jurnal: universitas Pamulang.
- Triantoro, Bagus. 2022. *Prospek Pengembangan Lembaga Keuangan Mikro Syariah Di Kota Parepare (Studi Kasus Pada Ksp Bakti Huriah Syariah)*. Skripsi: Program Studi Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam Institut Agama Islam Negri Parepare.
- Wahyudiono, Erick. 2008. *Analisi Peran Utama Rancangan Pengembangan Koperasi Mahasiswa*. Skripsi: Program Studi Manajemen Agribisnis Fakultas Pertanian Institut Pertanian Bogor.
- Yuananda, Ardhuan. 2013. *Strategi Pengembangan Koperasi Samitra Kecamatan Semarang Selatan Kota Semarang*. Jurnal: Jurusan Ekonomi Pembangunan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Semarang Indonesia.

LAMPIRAN



DOKUMENTASI

a. Kantor Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram



b. Surya Mart



c. Foto copy dan rental komputer



d. Pusat kuliner



LOIYAH

e. Wawancara bersama ketua koperasi sang surya



WAWANCARA

f. Wawancara bersama sekretaris Koperasi Sang Surya



g. Wawancara dengan bendahara Koperasi Sang Surya



h. Wawancara dengan konsumen Koperasi Sang Surya



MANUSKRIP WAWANCARA

Informan : Drs. Ramayanto, M.M
Hari/tanggal : Kamis, 8 Desember 2022
Tempat : Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah
Mataram

| Peneliti | Informan |
|--|--|
| Jenis usaha apa yang sedang di laksanakan oleh Koperasi Sang Surya saat ini? | Ada 4 jenis usaha yang sedang dijalani oleh koperasi sang surya yaitu: pembiayaan, surya mart, rental komputer dan foto copy, yang terakhir pusat kuliner. |
| Dari berbagai jenis usaha ini, jenis usaha mana yang memiliki potensi untuk dikembangkan ke depan? | Jenis usaha yang memiliki potensi untuk dikembangkan yaitu usaha surya mart. Karena disamping bisa diusahakan di dalam kampus, usaha surya mart juga bisa dilakukan di luar kampus atau sekitaran kampus Universitas Muhammadiyah Mataram. Lokasi universitas Muhammadiyah Mataram yang sangat strategis ini yang berada di dekat pasar akan memberi dampak positif bagi koperasi sang surya apabila mendirikan surya mart di sekitaran kampus |
| Apakah jenis usaha yang dikembangkan ini berkontribusi juga untuk pendapatan Koperasi Sang Surya? | Usaha-usaha yang ada pada koperasi sang surya sangatlah berkontribusi untuk pendapatan koperasi sang surya dalam mencapai keuntungan, karena pada dasarnya semua usaha-usaha yang |

| | |
|---|---|
| | <p>ada di koperasi sang surya menghasilkan keuntungan sehingga pendapatan pada koperasi sang surya akan meningkat</p> |
| <p>Dari jenis usaha yang dikembangkan ini jenis usaha mana saja yang berpotensi untuk meningkatkan kesejahteraan anggotanya?</p> | <p>salah satu jenis usaha yang berpotensi untuk meningkatkan kesejahteraan anggota yaitu pembiayaan, karena pembiayaan semua pegawai dan dosen tentu akan sangat membutuhkan pembiayaan untuk kebutuhan hidupnya baik untuk keperluan rumah tangga, keperluan pribadi maupun keperluan pendidikan, sehingga laba keuntungan pada usaha-usaha koperasi sang surya akan disatukan demi meningkatkannya kesejahteraan anggota</p> |
| <p>Bagaimana upaya yang dilakukan pengurus yang terkait dengan perencanaan usaha dalam jangka pendek, menengah maupun jangka panjang?</p> | <ul style="list-style-type: none"> • Perencanaan jangka panjang, koperasi sang surya akan melakukan perencanaan dengan cara melakukan pengembangan usaha di luar kampus, karena di lingkungan kampus konsumen masih di katakan terbatas, maka dari itu koperasi sang surya merencanakan akan membuat usaha surya mart di luar kampus agar di kenal oleh masyarakat umum. <p>Disamping Surya Mart, program jangka panjang yang akan dikembangkan adalah</p> |

| | |
|---|--|
| | <p>lembaga keuangan non bank yaitu berupa usaha simpan pinjam (pembiayaan) yang dikembangkan di luar kampus, yaitu di peruntukan bagi anggota maupun masyarakat umum. Untuk masyarakat umum akan menerapkan kebijakan ada agunan atau jaminan barang seperti BPKB motor atau mobil, sertifikat tanah atau rumah dll.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Perencanaan jangka menengah, misalnya dengan cara kerjasama dengan pihak-pihak luar, koperasi sang surya telah melakukan pendekatan dan berkerjasama dengan pihak bank NTB syariah dan bank BSI untuk mensupport pembiayaan bagi para anggota. • Perencanaan jangka pendek, Menyesuaikan dengan kondisi saat ini, seperti penyediaan barang dengan memenuhi semua kebutuhan anggota, mahasiswa, dosen, universitas, maupun masyarakat umum |
| <p>Bagaimana strategi pengurus koperasi dalam mengembangkan usahanya yang memiliki nilai lebih dari jenis usaha lain?</p> | <p>Pengurus koperasi akan melakukan pendekatan-pendekatan dari pihak bank, karna usaha yang paling memberikan kesejahteraan anggota</p> |

| | |
|--|---|
| | <p>yaitu pembiayaan karena anggota sangat membutuhkan pembiayaan, tetapi disisi lain dana dari koperasi sang surya ini terbatas apabila anggota akan melakukan pinjaman atau pembiayaan yang besar, tentu saja koperasi sang surya ini tidak mampu untuk mencukupi semua keinginan anggota, maka dari itu pengurus koperasi sang siurya melakukan pendekatan dari bank, contohnya bank NTB syariah dan bank BSI, berhubung kedua bank tersebut merupakan tempat penyimpanan uang dari koperasi sang surya</p> |
| <p>Bagaimana upaya yang dilakukan oleh pengurus agar usaha koperasi berkesinambungan atau tetap eksis dan berkelanjutan?</p> | <ul style="list-style-type: none"> • Menerapkan pembukuan yang akuntabel dan transparan • Menerapkan manajemen ke hati-hatian terutama untuk menyalurkan pembiayaan |
| <p>Bagaimana upaya yang dilakukan oleh pengurus untuk meningkatkan aset pada Koperasi Sang Surya?</p> | <p>Aset ini tidak bisa kami beli sekaligus, begitu adanya keuntungan, aset-aset yang memamng kami rencanakan untuk pengadaan kami akan lakukan secara bertahap, misalnya aset fotocopy yang baru kami miliki baru dua, sementara kalo kita lihat dari kondisi kebutuhannya itu minimal ada empat mesin fotocopyan, begitu juga dengan komputer hanya tiga yang tersedia dan minimal ketersediaanya ada lima atau</p> |

| | |
|--|---|
| | <p>enam, karena mahasiswa biasanya lama menunggu giliran. Begitu juga dengan pusat kuliner, disamping ada usaha kami sendiri kami juga menyertakan di paret-paret lain misalnya dari pemuda muhammadiyah, prodi ekonomi syariah, prodi administrasi bisnis dan dari luar kampus, itu dalam rangka bagaimana fungsi koperasi adalah fungsi sosial dan fungsi kebersamaan</p> |
| <p>Bagaimana mekanisme yang dilakukan oleh pengurus dalam pengembangan pasar dari segi penjualannya?</p> | <p>Kami melakukan pengembangan pasar dari segi penjualan dengan cara internal atau di dalam dan eksternal atau di luar. Pengembangan pasar dari segi penjualan dengan cara eksternal ini memang kami belum menerapkannya, tetapi insyaallah untuk tahun-tahun kedepan dapat terwujud. Tetapi pengembangan pasar dari segi penjualan dengan cara internal menurut saya sudah tercukupi. Kami juga selalu berdiskusi dengan sesama anggota untuk menentukan kebutuhan apa saja yang perlu dilengkapi, sehingga pelanggan akan tertarik untuk berbelanja dikoperasi sang surya kemudia sistem penjualan akan lebih meningkat</p> |
| <p>Apa saja faktor pendukung dalam pengembangan usaha terkait SDM</p> | <p>Kami melakukan pengembangan pasar dari segi penjualan dengan cara internal</p> |

| | |
|--|--|
| <p>pengurus, perencanaan program dan pemasarannya?</p> | <p>atau di dalam dan eksternal atau di luar. Pengembangan pasar dari segi penjualan dengan cara eksternal ini memang kami belum menerapkannya, tetapi insyaallah untuk tahun-tahun kedepan dapat terwujud. Tetapi pengembangan pasar dari segi penjualan dengan cara internal menurut saya sudah tercukupi. Kami juga selalu berdiskusi dengan sesama anggota untuk menentukan kebutuhan apa saja yang perlu dilengkapi, sehingga pelanggan akan tertarik untuk berbelanja dikoperasi sang surya kemudia sistem penjualan akan lebih meningkat</p> |
| <p>Apa saja faktor penghambat dalam pengembangan usaha terkait SDM pengurus, perencanaan program dan pemasarannya?</p> | <p>karena koperasi ini baru berjalan efektifnya sekitaran 2 tahun, maka dari itu SDM pengurus melakukan cara pelatihan masih terbatas, pelatihan hanya di lakukan kepada ketua atau pengawas, sementara pelatihan untuk karyawan-karyawan koperasi masih sangat kurang. Kemudia dari sisi pemasarannya kami memiliki hambatan pada proses pemasaran karena promosi yang kami lakukan masih sangat sederhana tanpa menggunakan media sosia, dan belum membuat browsur untuk melakukan promosi sehingga masyarakat umum</p> |

| | |
|--|---|
| | masih kurang tau akan keberadaan usaha-usaha Koperasi Sang Surya |
|--|---|



MANUSKRIP WAWANCARA

Informan : Imawanto. SH.M.Sy
Hari/tanggal : Senin, 19 Desember 2022
Tempat : Ruang Prodi Fakultas Hukum Universitas Muhammadiyah
Mataram

| Peneliti | Informan |
|--|--|
| Apa saja visi, misi, dan tujuan dari Koperasi Sang Surya? | Visi: dari anggota untuk anggota Misi: mensejahterakan seluruh anggota koperasi Tujuan: mengembangkan koperasi sang surya dalam jangka panjang dan meningkatkan kesejahteraan anggota koperasi |
| Berapa jumlah karyawan yang ada di Koperasi Sang Surya? | jumlah karyawan di Koperasi Sang Surya sebanyak 5 orang yang dibagi ke dalam 4 tugas, yaitu untuk bagian pembiayaan 1 orang karyawan, bagian perdagangan terdapat 4 orang karyawan. |
| Jenis usaha apa yang sedang di laksanakan oleh Koperasi Sang Surya saat ini? | Surya Mart, pusat kuliner, pembiayaan murabaha, rental komputer dan foto copy |
| Dari berbagai jenis usaha ini, jenis usaha mana yang memiliki potensi untuk dikembangkan ke depan? | Kedepan kami bekerjasama dengan JNE dalam proses pengiriman barang dan akan memperbanyak penjualan barang-barang pada surya mart |
| Apakah jenis usaha yang dikembangkan ini berkontribusi juga untuk pendapatan | Semua usaha yang ada di koperasi sang surya sangat berkontribusi untuk |

| | |
|---|--|
| Koperasi Sang Surya? | pendapatan Koperasi Sang Surya. |
| Apakah ada upaya untuk meningkatkan kesejahteraan anggota, jika ada apa saja mekanismenya? | Koperasi kami ini setiap tahunnya akan melakukan rapat anggota, di dalam rapat anggota ada yang dinamakan laba usaha atau biasa dikenal sisa hasil usaha (SHU) yang setiap tahunnya kami dorong untuk selalu meningkat. Kenapa kami memperbanyak usaha di koperasi sang surya ini supaya keuntungannya besar, apabila keuntungan besar maka kesejahteraan anggota juga akan meningkat. |
| Bagaimana mekanisme yang dilakukan oleh pengurus dalam pengembangan pasar dari segi produk? | Tentu yang kita jaga adalah kualitas, kualitas itu sendiri ada dua yang pertama kualitas produk dan yang kedua adalah kualitas pelayanan. Kami selalu mengarahkan pegawai yang ada di koperasi sang surya bagaimana mereka melayani para konsumen dengan ramah dan baik agar tidak membuat konsumen kecewa |
| Bagaimana upaya yang dilakukan oleh pengurus dalam pengembangan pasar melalui integrasi? | Sementara ini integrasi yang dilakukan adalah integrasi dengan pihak kampus, misalnya pengadaan ATK dan pengadaan barang-barang lain yang dibutuhkan kampus. Sementara integrasi diluar tentu berkaitan dengan barang-barang yang di masukan oleh pihak luar untuk |

| | |
|--|--|
| | kebutuhan persediaan di koperasi |
| Bagaimana pengembangan pasar dengan sinargisme | Kami masuk sebagai anggota kopsyah (Koperasi Syariah) NTB, kami selalu melakukan kerja sama antar Koperasi se NTB dengan selalu mengeshare produk dan segala kebutuhan koperasi, dan kami selalu ditawarkan berbagai macam barang seperti, beras, telur dan produk lainnya |





MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK

Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.id



Nomor : 94/II.3.AU/F/I/2023
Lamp. : 1 (satu) Exmp
Hal : **Mohon Sebagai Penguji Skripsi**

Mataram, 16 Jumadil Akhir 1444 H
09 Januari 2023 M

Kepada
Yth. : 1. Bapak/Ibu : Drs. Mustamin H. Idris, M.Si. (PU)
2. Bapak/Ibu : Ramayanto, M.M. (PP)
3. Bapak/Ibu : Drs. Mintasrihardi, M.H. (PN)

Assalamu'alaikum Wr. Wb

Bersama ini kami sampaikan 1 (satu) exp. Skripsi Mahasiswa Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram, mohon dapat diuji pada :

Hari / Tanggal : Rabu, 11 Januari 2023
Pukul : 10.00 Wita – selesai
Tempat : Ruang Sidang Skripsi FISIP UMMat (1)

Adapun Mahasiswa tersebut :

Nama : **Meri Iswantari**
NIM : 2019B1C050
Jurusan : Administrasi
Program Studi : Administrasi Bisnis
Judul Skripsi : **"Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram"**

Demikian, atas perhatian dan kerjasama yang baik kami ucapkan terima kasih.

Wabillahit Taufiq Walhidayah
Wassalamu'alaikum Wr. Wb

Dekan,


Dr. H. Muhammad Ali, M. Si
NIDN. 0806066801

Tembusan, disampaikan kepada Yth:
1. Rektor UMMat (Sebagai Laporan);
2. Arsip.



MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN POLITIK
Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.i

BERITA - ACARA

Pada hari ini **Rabu** Tanggal **11** Bulan **Januari** Tahun **2023** pukul **10.00 Wita** telah diselenggarakan **Sidang Skripsi** bertempat di Ruang Sidang Skripsi Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram dan dinyatakan **LULUS / ~~TIDAK LULUS~~** dengan predikat **~~CUKUP~~ / MEMUASKAN / SANGAT MEMUASKAN / CUM LAUDE**, Mahasiswa :

Nama : **Meri Iswantari**
NIM : 2019B1C050
Jurusan : Administrasi
Program Studi : Administrasi Bisnis
Konsentrasi : ENTREPRENEUR
Fakultas : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram
Judul Skripsi : **"Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram"**.

Rekap Nilai dari masing-masing Team Penguji sebagai berikut :

| No | Nama Team Penguji Skripsi | Jabatan | IP Yang Diberikan |
|--------------|---|---------|-------------------|
| 1 | Drs. Mustamin H. Idris, M.Si. NIDN. 0031126484 | PU | 3,72 |
| 2 | Ramayanto, M.M. NIDN. 0809096702 | PP | 3,82 |
| 3 | Drs. Mintasrihardi, M.H. NIDN. 0830016101 | PN | 3,70 |
| TOTAL | | | 11,24 |

$$\text{AI IP} = \frac{\text{Jumlah IP}}{\text{Jumlah Penguji}} = \frac{11,24}{3} = 3,75$$

Mataram, 11 Januari 2023

TIM PENGUJI SKRIPSI

| Penguji Utama, | Penguji Pendamping, | Penguji Netral, |
|--|--|---|
| Drs. Mustamin H. Idris, M.Si. NIDN. 0031126484 | Ramayanto, M.M. NIDN. 0809096702 | Drs. Mintasrihardi, M.H. NIDN. 0830016101 |



MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN POLITIK
Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.i

BERITA - ACARA

Lampiran : Berita Acara Ujian Skripsi Sarjana Lengkap Strata Satu Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram.

Nama : **Meri Iswantari**
NIM : 2019B1C050
Jurusan : Administrasi
Program Studi : Administrasi Bisnis
Konsentrasi : ENTREPRENEUR
Fakultas : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram
Judul Skripsi : *"Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram"*.

KOMPONEN – KOMPONEN SKRIPSI YANG DIUJI

| NO | KOMPONEN | BOBOT | NILAI | B X N | KET. |
|---------------|-------------------------|-------|-------|-----------|------|
| 1 | Sistematika | 2 | 4 | 8 | |
| 2 | Latar Belakang / Alasan | 2 | 3,5 | 7 | |
| 3 | Wawasan Pengetahuan | 2 | 4 | 8 | |
| 4 | Metodologi | 3 | 3,5 | 10,5 | |
| 5 | Penyajian Data | 3 | 4 | 12 | |
| 6 | Analisa Data | 4 | 3,5 | 14 | |
| 7 | Kesimpulan | 2 | 4 | 8 | |
| 8 | Konsistensi Bahasan | 3 | 3,5 | 10,5 | |
| 9 | Bahasa | 2 | 3,5 | 7 | |
| 10 | Sikap | 2 | 4 | 8 | |
| Jumlah | | 25 | | 93 | |

TOTAL BN 93
IP ----- = 3,72
25

Mataram, 11 Januari 2023
Penguji Utama,

Drs. Mustamin H. Idris, M.Si.
NIDN. 0031126484



MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN POLITIK
Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.i

BERITA - ACARA

Lampiran : Berita Acara Ujian Skripsi Sarjana Lengkap Strata Satu Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram.

Nama : **Meri Iswantari**
NIM : 2019B1C050
Jurusan : Administrasi
Program Studi : Administrasi Bisnis
Konsentrasi : ENTREPRENEUR
Fakultas : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram
Judul Skripsi : *"Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram"*.

KOMPONEN – KOMPONEN SKRIPSI YANG DIUJI

| NO | KOMPONEN | BOBOT | NILAI | B X N | KET. |
|---------------|-------------------------|-------|-------|-------------|------|
| 1 | Sistematika | 2 | 4 | 8 | |
| 2 | Latar Belakang / Alasan | 2 | 3,5 | 7 | |
| 3 | Wawasan Pengetahuan | 2 | 4 | 8 | |
| 4 | Metodologi | 3 | 3,5 | 10,5 | |
| 5 | Penyajian Data | 3 | 4 | 12 | |
| 6 | Analisa Data | 4 | 3,5 | 14 | |
| 7 | Kesimpulan | 2 | 4 | 8 | |
| 8 | Konsistensi Bahasan | 3 | 4 | 12 | |
| 9 | Bahasa | 2 | 4 | 8 | |
| 10 | Sikap | 2 | 4 | 8 | |
| Jumlah | | 25 | | 98,5 | |

TOTAL BN
IP $\frac{98,5}{25} = 3,82$
TOTAL B

Mataram, 11 Januari 2023
Penguji Pendamping,

Ramavanto, M.M.
NIDN. 0809096702



MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN POLITIK
Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.i

BERITA - ACARA

Lampiran : Berita Acara Ujian Skripsi Sarjana Lengkap Strata Satu Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram.

Nama : **Meri Iswantari**
NIM : 2019B1C050
Jurusan : Administrasi
Program Studi : Administrasi Bisnis
Konsentrasi : ENTREPRENEUR
Fakultas : Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Muhammadiyah Mataram
Judul Skripsi : **"Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram".**

KOMPONEN – KOMPONEN SKRIPSI YANG DIUJI

| NO | KOMPONEN | BOBOT | NILAI | B X N | KET. |
|---------------|-------------------------|-------|-------|-------|------|
| 1 | Sistematika | 2 | 4 | 8 | |
| 2 | Latar Belakang / Alasan | 2 | 4 | 8 | |
| 3 | Wawasan Pengetahuan | 2 | 4 | 8 | |
| 4 | Metodologi | 3 | 3,5 | 10,5 | |
| 5 | Penyajian Data | 3 | 4 | 12 | |
| 6 | Analisa Data | 4 | 3,5 | 14 | |
| 7 | Kesimpulan | 2 | 3 | 6 | |
| 8 | Konsistensi Bahasan | 3 | 3,5 | 10,5 | |
| 9 | Bahasa | 2 | 4 | 8 | |
| 10 | Sikap | 2 | 4 | 8 | |
| Jumlah | | 25 | | | |

TOTAL BN 92,5
IP ----- 3,7
TOTAL B 25

Mataram, 11 Januari 2023
Penguji Netral,

Dr. Mintasrihardi, M.H.
NIDN. 0830016101



MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.id

KARTU BIMBINGAN SKRIPSI

1. NAMA : **Meri Iswantari**
2. NIM : 2019B1C050
3. PROGRAM STUDI : Ilmu Administrasi Bisnis
4. JUDUL PROPOSAL SKRIPSI : Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram
5. PEMBIMBING AKADEMIK : 1. Drs. H. Mustamin H. Idris, M.S.

| NO | TANGGAL MASUK | TANGGAL KELUAR | MATERI | CATATAN PEMBIMBING | PARAF |
|----|---------------|----------------|-----------------------------------|--|-------|
| 1. | 29/12-22 | 2/1-22 | Pengurusan Pord- WPP WAWMecara | Perlu gali informasi jenis dan pengembangan usaha Koperasi | |
| 2. | 29/12-22 | 4/1-22 | Bab IV dan Bab V | perbaikan karis menyebutkan rumusan masalah | |
| 3. | 6/1-23 | 6/1-23 | Bab IV | Analisis data sekunder diperbaiki | |
| 4. | 7/1-23 | 8/1-23 | Acc include ujim skripsi | | |

PERNYATAAN SELESAI BIMBINGAN SKRIPSI

Dengan Ini Menyatakan Bahwa Bimbingan Skripsi di Atas Dinyatakan
TELAH SELESAI Pada Tanggal... 8 Januari ... 2023

Kaprodi, Adm Bisnis

(Lalu Hendra Maniza.S.Sos.,M.M)
NIDN: 082808484

Pembimbing 1,

(Drs. H. Mustamin H. Idris, MS.)
NIDN: 0031126484



MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.id

KARTU BIMBINGAN SKRIPSI

1. NAMA : Meri Iswantari
2. NIM : 2019B1C050
3. PROGRAM STUDI : Ilmu Administrasi Bisnis
4. JUDUL PROPOSAL SKRIPSI : Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram
5. PEMBIMBING AKADEMIK : 2. Drs. Ramayanto, M.M

| NO | TANGGAL MASUK | TANGGAL KELUAR | MATERI | CATATAN PEMBIMBING | PARAF |
|----|---------------|----------------|---------|--|-------|
| 1. | 22/12/2022 | 23/12/2022 | Bab. IV | Bruil & Perbaikan dari daya Cahas surya | |
| | | | | Mail wawancara di publikasi | |
| | | | | Mail wawancara di depan dan Moag. Maej Indikator | |
| | | | Bab. V | Kerangka + Arah saran di depan | |
| | | | | dan Revisi kearah Cala & Arah di keperluan | |

PERNYATAAN SELESAI BIMBINGAN SKRIPSI

Dengan Ini Menyatakan Bahwa Bimbingan Skripsi di Atas Dinyatakan
TELAH SELESAI Pada Tanggal.....20 ..

Kaprodi, Adm. Bisnis

(Lalu Hendra Maniza, S.Sos., M.M)
NIDN: 082808484

Pembimbing 2,

(Drs. Ramayanto, M.M)
NIDN: 0809096702



MAJELIS PENDIDIKAN TINGGI PENELITIAN DAN
PENGEMBANGAN PIMPINAN PUSAT MUHAMMADIYAH
UNIVERSITAS MUHAMMADIYAH MATARAM
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
Jalan KH. Ahmad Dahlan No.1 Telp. 639180 – 633723 Mataram
Website: fisipol.ummat.ac.id

KARTU BIMBINGAN SKRIPSI

1. NAMA : Meri Iswantari
2. NIM : 2019B1C050
3. PROGRAM STUDI : Ilmu Administrasi Bisnis
4. JUDUL PROPOSAL SKRIPSI : Analisis Prospek Pengembangan Usaha Koperasi Sang Surya Universitas Muhammadiyah Mataram

5. PEMBIMBING AKADEMIK : 2. Drs. Ramayanto, M.M

| NO | TANGGAL MASUK | TANGGAL KELUAR | MATERI | CATATAN PEMBIMBING | PARAF |
|----|----------------|----------------|---------------|--|-------|
| 2. | 26/12/ 2022 | 27/12/ 2022 | Bab V sura | diperbaiki mana bels nyanyi ds kesimpulan. | |
| 3. | 28/12/ 2022 | 28/12/ 2022 | | Acc. | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |


PERNYATAAN SELESAI BIMBINGAN SKRIPSI
Dengan Ini Menyatakan Bahwa Bimbingan Skripsi di Atas Dinyatakan
TELAH SELESAI Pada Tanggal. 29/12/.....2022

Kaprodi, Adm Bisnis



(Lalu Hendra Maniza.S.Sos.,M.M)
NIDN: 082808484

Pembimbing 2,



(Drs. Ramayanto, M.M)
NIDN:0809096702